

INFORME DE COMISIÓN

NOMBRE DEL COMISIONADO: LIC. JUAN PABLO SANTAELLA RAMÍREZ

PUESTO: ANALISTA ESPECIALIZADO

ÁREA DE ADSCRIPCIÓN: GERENCIA DE LA CIUDAD DE MÉXICO

LUGAR DE COMISIÓN: HERMOSILLO, SONORA

PERIODO DE COMISIÓN: 13, 14 y 15 de noviembre del 2017

A) DETALLE ACTIVIDADES REALIZADAS:

Lunes 13 de noviembre

- a. Arribo a la ciudad de Hermosillo, Sonora a las 21:30 hrs.

Martes 14 de noviembre

- b. Llegada a las instalaciones de la Unión de Crédito de la Industria de la Construcción de Sonora ("UCIC"), un IFE que opera con FIFOMI.
- c. Dimos Julio César Moreno y yo una presentación sobre la forma de operar del FIFOMI a grandes rasgos con la finalidad de capacitar a personal de la UCIC y de Proaktiva, un IFE habilitado con FIFOMI que aún no registra operaciones de descuento con el fideicomiso.
- d. Reunión en las oficinas de la UCIC con personal de la UCIC. Presentación del nuevo Manual de Crédito de FIFOMI.

Miércoles 15 de noviembre

- e. Reunión con LC Liquidez (IFE habilitada y en operación con FIFOMI) en sus instalaciones con el objetivo de resolver inquietudes específicas en sus solicitudes de descuento. Entre sus inquietudes se encontraba la forma en la que FIFOMI operaba sus plataformas en línea, lo cual ha generado que LC Liquidez tenga problemas en su área de Cobranza y Tesorería para cubrir un monto mayor de su línea con FIFOMI. Asimismo, se discutió la posibilidad de que se les dé un incremento de línea para lo cual ya mandaron solicitud formal. Por último, personal del área de sistemas de LC Liquidez nos presentó un innovador programa para capturar miles de facturas a la vez, el cual agilizaría mucho la operación.

- f. Reunión con personal de Altos Hornos de México, S.A. de C.V. ("AHMSA"), quien opera líneas de crédito con LC Liquidez y a su vez son descontadas con FIFOMI. El tema principal que se discutió fue el de aprovechar al máximo el monto de sus líneas de acuerdo al monto que tiene asignado LC Liquidez con FIFOMI y encontrar la manera de agilizar el proceso de operación desde las solicitudes de AHMSA hasta el desembolso de FIFOMI.
- g. Se llevó a cabo una breve reunión con Soporte Minero, quien hizo una solicitud de crédito a LC Liquidez y que pretende descontar. Se discutió la estructura de garantías que podría ofrecer la empresa a satisfacción de FIFOMI.

B) DETALLE RESULTADOS OBTENIDOS:

Martes 14 de noviembre

- a. Proaktiva resolvió todas sus dudas en cuanto a los tipos de descuento manejados en FIFOMI en especial los requisitos de cada tipo de descuento. También les hicimos saber que la mayoría de sus proyectos a financiar son totalmente apoyables por FIFOMI por lo que es probable que empiecen a operar pronto con la institución.
- b. En la reunión con la UCIC se aclararon las diferencias entre el nuevo Manual de Crédito y las Reglas de Operación, con las cuales venían trabajando anteriormente. Estas diferencias repercuten directamente en el nivel de análisis interno, con lo cual se podrá agilizar notablemente el proceso de operación con el FIFOMI, situación que buscaba la UCIC.

Miércoles 15 de noviembre

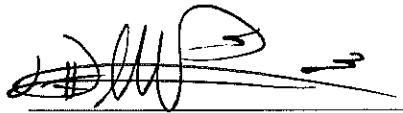
- c. Se atendieron las dudas específicas que tenía LC Liquidez y se quedó en que le daríamos seguimiento a su solicitud de ampliación de la línea con FIFOMI.
- d. Se coordinaron LC Liquidez y AHMSA en cuanto a sus tiempos de entrega de documentación para acelerar el proceso de crédito y aprovechar al máximo las líneas de crédito.
- e. Se aclaró a LC Liquidez qué estructura de garantías era conveniente de acuerdo al tipo de crédito y lo que requeriría por parte de Soporte Minero.

C) CONCLUSIONES:

Por parte de los intermediarios financieros, siempre surgen dudas acerca de la forma de operar de la institución, ya sean intermediarios recientemente habilitados o intermediarios que llevan tiempo operando. Asimismo, debido a que nuestro manual de operación y las normas por las que se rige la institución se encuentran en constante evolución, capacitar a nuestros intermediarios debe ser una tarea constante. Posterior a la capacitación y a la atención de dudas específicas con temas que se están trabajando en conjunto con los intermediarios, podemos concluir que la atención fue satisfactoria.

D) CONTRIBUCIÓN PARA LA INSTITUCIÓN:

Se difundieron las funciones del FIFOMI especialmente en lo que se refiere a la operación de los intermediarios financieros y los tipos de descuentos que se manejan, así como sus requisitos. Además de darnos a conocer con intermediarios financieros que nunca han operado con nosotros, la aclaración de las dudas de los intermediarios financieros fortalece su relación con FIFOMI, fomentando las operaciones crediticias y de descuento de la institución. Esta labor tiende a impactar en la colocación del recurso, lo cual se traduce en un mayor apoyo a empresas relacionadas con la minería y su cadena de valor, ayudando a cumplir los objetivos del FIFOMI, así como generando ingreso para la institución.



FIRMA DEL COMISIONADO